



CLASSE: 2^ITE

MATERIA: ECONOMIA AZIENDALE

**DOCENTE: ZAMBELLI MARCO** 

# PROGRAMMAZIONE DIDATTICA A.S. 2025-2026

# □ <u>ASSE CULTURALE DEI LINGUAGGI</u> □ <u>ASSE CULTURALE SCIENTIFICO TECNOLOGICO</u>

# ☐ <u>ASSE CULTURALE MATEMATICO</u> X <u>ASSE CULTURALE STORICO-SOCIALE</u>

Competenze	Competenze base	Abilità	Conoscenze
chiave		1 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 - 2 -	0 0 1 0 0 0 1 1 1 1
Comunicazione nella madrelingua	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio	Padroneggiare gli strumenti espressivi e argomentativi per gestire l'interazione comunicativa verbale in vari contesti.  Leggere, comprendere e interpretare testi scritti di vario tipo.	Linguaggio tecnico specifico in base dell'economia aziendale. Comprensione di testi di carattere economico- aziendale.
Competenza matematica e competenze di base in scienza e tecnologia	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio	Individuare le strategie appropriate per la soluzione di problemi	Le fasi risolutive di un problema e la loro rappresentazione con un diagramma. Risoluzione di calcoli e problemi con misure del sistema metrico decimale, frazioni, proporzioni e percentuali.
Competenza digitale	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio	Utilizzare e produrre strumenti di comunicazione visiva e multimediale per rappresentare e descrivere l'organizzazione e le funzioni aziendali.	Produzione di presentazioni.
Imparare per imparare	Riconoscere e interpretare i macro- fenomeni economici nazionali e internazionali per connetterli alla specificità di un'azienda. Riconoscere i diversi modelli organizzativi aziendali e documentare le procedure.	Riconoscere le strategie aziendali di localizzazione e delocalizzazione dell'azienda. Riconoscere l'assetto strutturale di un'impresa attraverso l'analisi dei suoi organigrammi.	Strategie aziendali di localizzazione e delocalizzazione dell'azienda. Modelli organizzativi aziendali. Strumenti di rappresentazione e documentazione delle procedure e dei flussi informativi.
	Gestire il sistema delle rilevazioni aziendali	Redigere la contabilità. Individuare e analizzare le operazioni delle aree gestionali. Redigere i documenti che compongono il bilancio	Principi contabili. Regole e tecniche di contabilità generale. Aspetti finanziari ed economici delle diverse aree di gestione.





		(stato patrimoniale e conto	Normative e tecniche di
		economico)	redazione del bilancio.
	Inquadrare l'attività di marketing nel ciclo di vita dell'azienda	Individuare, in casi ipotizzati, il marketing mix per il lancio di nuovi prodotti. Rappresentare graficamente gli andamenti delle vendite e individuare le fasi del ciclo di vita di un prodotto. Raccogliere dati, elaborarli e interpretarli per studiare il comportamento dei consumatori e dei	Principi,, teoria e tecniche di marketing. Il marketing mix Struttura del piano di marketing
	Individuare le	concorrenti.  Riconoscere le varie	Strumenti di
	strategie appropriate per la soluzione dei problemi	funzioni aziendali e descriverne le caratteristiche e le correlazioni. Rappresentare la struttura organizzativa aziendale esaminando casi relativi a semplici e diverse tipologie di imprese. Riconoscere modelli organizzativi di un dato contesto aziendale. Distinguere le finalità delle rilevazioni aziendali e individuare i risultati prodotti dalla gestione attraverso la lettura degli schemi contabili di bilancio. Riconoscere la specificità della funzione vendite e i suoi riflessi economici, giuridici e fiscali.	rappresentazione e descrizione dell'organizzazione aziendale. Tipologie di modelli organizzativi. Quadro generale della gestione aziendale, delle rilevazioni e degli schemi di bilancio. Il processo e i documenti di vendita.
Spirito di iniziativa e imprenditorialità	Individuare le strategie appropriate per la soluzione dei problemi	Riconoscere le varie funzioni aziendali e descriverne le caratteristiche e le correlazioni. Rappresentare la struttura organizzativa aziendale esaminando casi relativi a semplici e diverse tipologie di imprese. Riconoscere modelli organizzativi di un dato contesto aziendale. Distinguere le finalità delle rilevazioni aziendali e individuare i risultati prodotti dalla gestione attraverso la lettura degli schemi contabili di bilancio.	Strumenti di rappresentazione e descrizione dell'organizzazione aziendale. Tipologie di modelli organizzativi. Quadro generale della gestione aziendale, delle rilevazioni e degli schemi di bilancio. Il processo e i documenti di vendita.





	Riconoscere la specificità	
	della funzione vendite e i	
	suoi riflessi economici,	
	giuridici e fiscali.	

### **CONTENUTI DEL PROGRAMMA:**

#### L'INTERESSE E IL MONTANTE

L'interesse come remunerazione del credito: concetto e formule dirette e inverse.

La ricerca del capitale, del tasso e del tempo.

La determinazione del montante.

#### LO SCONTO

Lo sconto mercantile e lo sconto commerciale.

Le formule dirette e inverse dello sconto.

La determinazione del valore attuale commerciale.

# L'UNIFICAZIONE DI PIÙ DEBITI E LA SUDDIVISIONE DI UN DEBITO

L'unificazione e la suddivisione di un debito.

Determinazione della scadenza adeguata e comune di più capitali.

# GLI STRUMENTI DI REGOLAMENTO

Il denaro contante, gli assegni e i bonifici bancari.

Le cambiali: la tratta e il pagherò cambiario.

Le carte di debito e di credito.

Le ricevute bancarie.

Il servizio SDD e MAV.

# LA GESTIONE E COMUNICAZIONE AZIENDALE

Le operazioni di gestione.

Il patrimonio aziendale.

Il reddito d'esercizio.

Lo Stato Patrimoniale e il Conto Economico





# **VALUTAZIONE:**

CONOSCENZE	VALUT	ABILITÀ	VALUT	COMPETENZE	VALUTAZIONE
	AZIONE		AZIONE		
Ampie ed esaurienti	9-10	Complete e sicure	9-10	Sempre corrette e	9-10
				pertinenti	
Adeguate e precise	8	Complete	8	Corrette	8
Complessivamente adeguate, pur con qualche carenza	7	Complete, pur con qualche imprecisione	7	Generalmente corrette	7
Limitate ma essenziali	6	Superficiali e schematiche	6	Schematiche ed essenziali	6
Superficiali ed incomplete	5	Incomplete	5	Imprecise	5